

SoloStocks



Todos los productos para **empresas y profesionales**



Marketing digital para pymes

Cómo usar internet para crecer, fortalecerse y exportar

Zaragoza, 10 Noviembre 2016

@twitlcar

Luis Carbajo

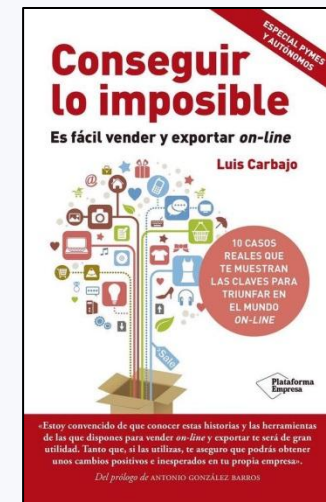
CEO de SoloStocks.com



Mi trayectoria



Todos los productos para **empresas y profesionales**



¿Cómo internacionalizo mi empresa?



En un Plan de que contemple importación y exportación **NO** puede faltar lo siguiente:

- Análisis de la empresa (DAFO)
- Viabilidad económica y financiera
- Análisis del entorno y del mercados
- Plan de internacionalización
- Definición de misión, visión, valores y objetivos

Y contestar preguntas como estas:

etc, etc, etc, etc, etc, ...





...bueno, también hay otro consejo más directo...

**“Ve a la feria de tu sector
¡¡e intenta vender!!”**



A man with dark hair, wearing a blue and white striped button-down shirt, is shown in a close-up, looking down with a thoughtful expression. His right hand is raised to his chin, with his index finger pointing upwards. The background is a blurred crowd of people, suggesting a public setting like a market or a busy street.

¿Existe alguna otra
manera de poder
vender
en el exterior?





¿Cómo nos puede ayudar la tecnología a vender en el exterior?

- Conseguir información sobre mercados objetivos
- Dar visibilidad a tus productos y venderlos internacionalmente
- Testear precios y estrategias de “Go To Market”
- Reducir las barreras del idioma
- Reducir riesgos inherentes a la exportación



La fórmula del éxito ecommerce



¿Cuál es la fórmula para vender online?

Ventas = Visitas x Tasa Conv x Pedido Medio



Opciones para vender online

- 1) Vender a través de tu web
- 2) Vender a través de webs de distribuidores
- 3) Utilizar online marketplaces 

Y ¿qué son los online marketplaces?



Tipos de online marketplaces

Un mercado electrónico puede ser a la vez centrado en la compra, vertical, cerrado y global – o cualquier otra combinación de estos tipos.



Buena fuente de información:

<http://www.emarketservices.com/start/eMarket-Directory/index.html>

Ejemplo Online Marketplace B2C



The screenshot shows the Amazon.es homepage with a focus on movie and TV content. The top navigation bar includes the Amazon.es logo, a search bar, and links to 'Mi cuenta', 'Cesta', and 'Lista de deseos'. The main banner features an IMDb Top 100 promotion. Below this, there are several promotional tiles: 'Destacado en Cine y TV' with a '3x30€ en Blu-ray' offer, 'Cine y Series TV' with a '6x30€ en DVD' offer, and 'Destacado en Cine y TV' with a 'Hasta -20% en packs y Series TV' offer. On the right, there are more promotional tiles for 'Prueba gratis Amazon Premium', '2x1 en una selección de títulos 3D', and '2x1 en una selección de títulos DVD'. The bottom of the page shows a 'Los más vendidos' section for 'Cine y Series TV : Películas y TV'.

amazon.es Premium Amazon.es de Crystelle Nuestras ofertas Cheques regalo Vender en Amazon Ayuda

Todos los departamentos Buscar Películas y TV Ir

Hola Crystelle Mi cuenta Cesta Lista de deseos

Cine y Series TV Búsqueda avanzada Todos los géneros Los más vendidos Preventa Series TV Blu-ray

IMDb Descubre los títulos en el Top 100 > Entra ya

Destacado en Cine y TV

Destacado

- 3x30€ en Blu-ray
- 6x30€ en DVD
- Hasta -20% en packs y series TV
- Los Óscar 2014

Formatos

- DVD
- Blu-ray
- Blu-ray 3D
- Series TV
- Packs y ediciones especiales
- Steelbooks / Cajas metálicas
- Ediciones exclusivas de Amazon

Novedades

- Últimos 10 días
- Último mes
- Próximos 3 meses (preventa)

Nuestras tiendas temáticas

- Clásicos (hasta 1959)
- Top 100 IMDb
- Los Óscar 2
- Premios Go
- Tienda Disn
- Tienda de D

Cine y Series TV

[Blu-ray](#) | [Blu-ray 3D](#) | [Series TV](#) | [Packs y ediciones especiales](#) | [Los más vendidos](#) | [Novedades](#)

3x30€ en Blu-ray

> Compra ya

6x30€ en DVD

> Compra ya

Hasta -20% en packs y Series TV

> Compra ya

Destacado en Cine y TV

Prueba gratis Amazon Premium durante 30 días

> Más información

2x1 en una selección de títulos 3D

> Compra ya

2x1 en una selección de títulos DVD

> Compra ya

Los más vendidos

Cine y Series TV : Películas y TV

Actualizado cada hora

No todo lo que vende Amazon lo venden ellos.
Son un marketplace de consumidor final
(B2C)

Ejemplo Online Marketplace C2C



The screenshot displays the eBay homepage interface. At the top, the eBay logo is on the left, followed by a search bar with the text "Buscar...", a dropdown menu for "Todas las categorías", and a "Buscar" button. To the right of the search bar is a link for "Búsqueda avanzada". Below the search bar is a large promotional banner for "BAJO EL SOL DE PRIMAVERA" (Under the Spring Sun) featuring a couple on a bicycle and a "VER TODO" (View All) button. To the left of the banner is a vertical menu with categories: Moda, Joyería y Belleza, Electrónica, Hogar y Decoración, Entretenimiento, Deportes y Tiempo libre, Coleccionismo y Arte, and Motor. Below the banner is a row of navigation tabs: "Mi feed", "En portada", "Vistos recientemente", and "En seguimiento". To the right of these tabs is a sorting option: "Ordenar por: Añadidos recientemente". Below the navigation tabs is a blue banner with the text: "Estás viendo los intereses populares en eBay a día de hoy. Para crear tu propio feed personalizado, [pulsa aquí](#)." Below this banner are several product listings. The first listing is a black leather vest. The second listing is a set of four wheels with tires, priced at 2.625,47 EUR. The third listing is a tire with the text "auf Rechnung" (on account) overlaid. The fourth listing is a set of four shock absorbers, priced at 199,00 EUR. The fifth listing is a "Powerspark" 4-cylinder engine kit, priced at 2.61 EUR. The sixth listing is a Suzuki motorcycle jacket, priced at 399,00 EUR. The seventh listing is a set of four shock absorbers, priced at 600,00 EUR. A large blue text box is overlaid on the bottom half of the page, containing the text: "En eBay hay vendedores que son consumidores y también empresas que venden (C2C y B2C)".

Seleccionar categoría ▼

Buscar... Todas las categorías Buscar Búsqueda avanzada

Moda >
Joyería y Belleza >
Electrónica >
Hogar y Decoración >
Entretenimiento >
Deportes y Tiempo libre >
Coleccionismo y Arte >
Motor >

BAJO EL SOL DE PRIMAVERA
VER TODO

OAKLEY PERSOL CARRERA
RAY-BAN TOM FORD

Mi feed En portada Vistos recientemente En seguimiento

Ordenar por: Añadidos recientemente ▼

Estás viendo los intereses populares en eBay a día de hoy. Para crear tu propio feed personalizado, [pulsa aquí](#).

De: chaqueta

De: neumáticos, Coches, Motos 2.625,47 EUR

auf Rechnung

De: neumáticos, Coches, Motos 199,00 EUR

De: chaqueta, Coches, Motos y... 2.61 EUR

De: Suzuki 399,00 EUR

De: arranque, Repuestos 4x4, B... 600,00 EUR

donde quie

Texto legal, priv



Todo lo que necesitas para la **INDUSTRIA**

Suscríbete y recibe todas
nuestras novedades de
productos para **INDUSTRIA**

SUSCRÍBETE

Novedades y ofertas de productos para Industria



**EQUIPAMIENTO
LOGÍSTICO**



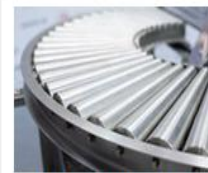
**AIRE ACONDICIONADO
INDUSTRIAL**



**EQUIPOS DE LIMPIEZA
INDUSTRIAL**



**MOTORES DE
COMBUSTIÓN**



**MAQUINARIA PARA
PROCESAR ALIMENTOS Y
BEBIDAS**



**SUMINISTROS DE
SEGURIDAD EN EL
TRABAJO**

Papelaría y material de
oficina
Plástico y caucho
Productos químicos
Regalos
Relojería, joyería y óptica
Ropa
Seguridad y protección
Telecomunicaciones
Textil y productos del cu
Otros

Productos más vendidos

Finaliza en 5 días

COMPRAR

Marketplace B2B Generalista Líder en España

Desde el año 2000 ayudando a **PYMES** y **autónomos** a vender y exportar en internet



SoloStocks  PRODUCTOS PROVEEDORES 9% OFERTAS [Crea una cuenta](#) [TU CUENTA](#)  0

 E-COMMERCE AWARDS MEJOR E-COMMERCE B2B 2014

1.000.000 artículos / 15.000 proveedores

El mayor portal de compraventa entre empresas y profesionales

Estoy buscando... **Busca**

Ej: [tablet](#), [airsoft](#), [sillas](#)

[O publica lo que buscas](#)

[¿Cómo funciona SoloStocks?](#) [Añade tu empresa](#)

Más de 6.000 categorías.
Desde alpargatas hasta grúas.

 [Construcción](#)  [Distribución y Comercio](#)  [HORECA](#)  [Industria](#)

Suelos y revestimiento Grifería Vitrinas Rótulos LED Maniqués Equipamientos para hoteles v Equipamiento logístico Aire

¿Quién nos utiliza?

- Más de **92.000 empresas** en España confían en nosotros. Principalmente **PYMES** y autónomos .
- Contamos con fabricantes, **distribuidores, mayoristas**, importadores y exportadores...
- En SoloStocks se buscan proveedores, se **negocian acuerdos**, se hacen nuevos clientes, **se cierran compras...**

600 €/unidad

570 € /unidad

IVA no incluido

PIDE INFORMACIÓN GRATIS

 [Añadir a favoritos](#)

A partir de 120 unidades	2,20 €/ud
De 48 a 119 unidades	2,50 €/ud
De 24 a 47 unidades	2,80 €/ud

IVA no incluido

COMPRAR

 Pago 100% seguro [Garantía de satisfacción](#)

 [Agregar a favoritos](#)

¿Pero es solo para stocks y liquidaciones?

En
SoloStocks
se publican
productos de
todos los
sectores
profesionales



¡Sí, todos!
**SoloStocks es
multisectorial**



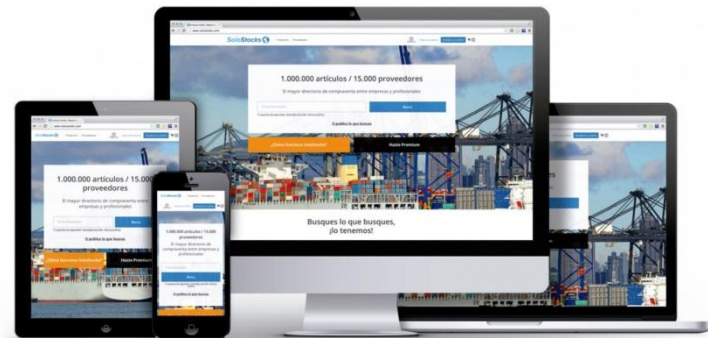
Contamos con la mayor selección de productos para empresas y profesionales

El comprador
sabe que
**tenemos lo
que busca...**
....casi seguro!



Ayudamos a PYMES a promocionarse y a vender online

Cada empresa dispone de su propia web incluyendo toda su información de manera sencilla y rápida. **Adaptada a todos los formatos digitales**



[Inicio](#) [Catálogo](#) [Sobre nosotros](#) [Contacta](#)

Buscar



La Terrona

Calle Cárcava, 4
26315 - Alesón
La Rioja - España

 Llámanos

 Contacta

La Terrona: bodega familiar que comercializa vinos a granel y embotellados

Ayudamos a PYMES a promocionarse y a vender online



5%
Dto

Tinas o cubas troncoconicas madera 10.000 l

Pedido mínimo: **1 unidad**

Tiempo de entrega: **2 horas**



600 €/unidad

570 € /unidad

IVA no incluido

PIDE INFORMACIÓN GRATIS

 [Añadir a favoritos](#)

Información detallada de Tinas o cubas troncoconicas madera 10.000 l:

Tinas, conos o cubas troncoconicas madera 10.000 l, ideales para decoración o crianza de vinos.

Palabras clave: barricas , cubas , tinas , toneles , vino

ID producto: 10529363 | Vendido por [Todobodega](#)

Fecha de alta del producto 31/01/2015

Contacta con el distribuidor

Información sobre el vendedor

Todobodega

 España | Córdoba

 193 productos publicados

 [Llama al Distribuidor Mayorista](#)

 Empresa verificada

Cada producto dispone de su ficha propia con todo detalle para vender

Garantía de éxito

Nos avala la experiencia de



Especialista en negocios en Internet

InfoJobs.net

 **bodas.net**

 **softonic**
Let's download!

iVOOX
audioKiosco

 **MotoFan**

emagister.com

enElquiler®

Portal líder en marketplace B2B

... Y no solo en España. SoloStocks está presente en 11 países más



SoloStocks.com está presente en:

FRANCIA	POLONIA	ARGENTINA
		
PORTUGAL	BRASIL	CHILE
		
ITALIA	MARRUECOS	MÉXICO
		
ALEMANIA	ESPAÑA	COLOMBIA
		

Nos consideramos evangelizadores de la exportación online

...Hasta el punto que nos han pedido escribir un libro para contar casos de nuestros clientes... 😊





Beneficios de los Online Marketplaces

1. **Mucho tráfico** de compradores cualificados
2. Páginas de Venta Online optimizadas: **Conversión**
3. Muy **económico** y sencillo comparado con “Offline”

Casos de éxito



4 años en SoloStocks



INHOSPAN



“La audiencia de SoloStocks es un público profesional. Por eso, los clientes potenciales que vienen del portal son muy cualificados, mucho más que de otros portales.”

Javier Muñoz, gerente de Inhospan



Inhospan es una empresa de **Lucena (Córdoba)** que equipa negocios de alimentación y hostelería en **España**



- Equipamiento para panadería
- Máquinas para cafeterías, churrerías o sitios de comida para llevar
- Mobiliario para el sector hostelero



Tienen **solo 30 productos en venta**, todos de equipamiento hostelero



Lo más vendido:

Máquinas de churros

Asadores de pollo

Amasadoras en caliente

Campanas de extracción de humos

- Inhospan ha consolidado la venta en **Alemania**, con un socio estratégico
- En otros países europeos como **Francia** o **Bélgica**



pero también en sitios inesperados como **Republica Dominicana, Guinea Ecuatorial yMalasia!**

La exportación es ya el 20% de ventas!

*“Lanzarse al exterior
desde el mundo
online*

*Porque es el canal
más importante
desde el que llegan
ventas*

*Y es el que da mejor
resultado en relación
calidad-precio”*

“Sin coste adicional, y sin
viajes al extranjero ni
contactos en el exterior, es
posible exportar”





Puertas de Segura

4 años en SoloStocks



De Molina de Segura, Murcia, desde 1977



Especializados en la fabricación de puertas



○ Un catálogo de **80 referencias** dirigidas a profesionales. También sirven a particulares

○ Puertas de seguridad, de exterior, de interior, plegables...





¿El secreto para vender con éxito también en internet? **Imágenes muy atractivas**



Con buenas fotos, productos nuevos y precios atractivos se gana al comprador

“Cuando hay una nueva familia de productos, hacemos fotos desde todos los ángulos”

“Si es necesario, se recurre a un fotógrafo profesional. Lo que importa es que queden perfectas”



*“Las primeras exportaciones nos llegaron a través del portal español. Es increíble, pero hemos vendido a países como **Irak**, de donde nos contactaron en España”*

*“Ahora en SoloStocks **Francia** vendemos como “Puertas Fernandez Ros” y también en **Marruecos**”*

Puertas Fernández Ros

Portes de Segura est un fabricant de portes en bois de toutes sortes, portes de sécurité, portes blindées, portes pliantes, portes pliantes, portes coulissantes, fabriquons et distribuons nos produits partout dans le monde.



¿En qué hay que adaptarse?

- **El idioma es muy importante** y no estábamos preparados. Contestábamos con “Google Translate”. Ahora mismo, hasta nuestra web está también en francés.
- El siguiente paso es adaptar el personal, estamos en proceso de incorporar un comercial o formar a **alguien del equipo para que pueda cerrar tratos más fácilmente en francés**



La experiencia de la empresa con SoloStocks

“Ha cambiado el modo en el que nos planteamos el comercio electrónico”

*“Nos encontramos con una **web ya consolidada** que trabaja constantemente por posicionar tus productos”*

*“Es como una maquinaria ya engranada: si tienes un producto que interesa, la gente te ve, y **tarde o temprano te contactan**”*

¿Cómo nos puede ayudar la tecnología para vender en el exterior?

- Conseguir información sobre mercados objetivos
- **Dar visibilidad a nuestros productos y venderlos internacionalmente**
- **Testear precios y estrategias de “Go To Market”**
- Reducir las barreras del idioma
- Reduciendo riesgos inherentes a la exportación



Y el caso que NO tuvo éxito: Consulting Comercial S.C

- Distribuidores de alarmas para piscinas
- En SoloStocks desde hace **1 año**
- **3 contactos**
- 1 producto publicado



**SOMOS BUENOS PERO
NO HACEMOS
MILAGROS...**

.... POR AHORA :-)



Muchas Gracias!



lcarbajo@solosotcks.com



@twitlcar

@twitlcar

Luis Carbajo

CEO de SoloStocks.com



@SoloStocks

www.SoloStocks.com

 /SoloStocks

 @SoloStocks

 /SoloStocks

info@solostocks.com

93 504 56 39 / 91 790 79 36