

Aula  
crecimiento  
pymes



## Taller de negociación para emprendedores pyme y exportación

### Galicia 4, 5 y 6 de julio de 2017

A Coruña, 4 de julio de 12:00 h  
a 14:00 h \*

Lugo, 4 de julio de 16:30 h a  
18:30 h \*

Ourense, 5 de julio de 09:00 h  
a 11:00 h \*

Vigo, 5 de julio de 15:30 h a  
17:30 h \*

Santiago de Compostela, 6 de  
julio de 09:30 h a 11:30 h \*

\*Detalles al reverso

**Inscripciones al seminario y  
también para solicitudes de  
tutoría gratuita en exporta-  
ción para pymes:**

[www.fundaciongasnaturalfenosa.org](http://www.fundaciongasnaturalfenosa.org)

[primeraexportacionfgnf@gasnaturalfenosa.com](mailto:primeraexportacionfgnf@gasnaturalfenosa.com)

**La participación es gratuita,  
previa inscripción, hasta  
completar el aforo de la sala.**

 @FundacionGNF  
#FGNFseminarios

### Presentación

La negociación forma parte de la vida de todos y tiene un componente de habilidad y otro de aprendizaje. Ambos aspectos marcan el resultado final pero adquiere una relevancia particular en el ámbito empresarial.

Las habilidades negociadoras del empresario y de sus colaboradores directos pueden marcar la diferencia entre crecer, exportar o lo contrario.

El taller de negociación pretende enriquecer la habilidad negociadora de las pymes gallegas asistentes mediante una visión práctica de los aspectos fundamentales de la misma.

### ¿A quién se dirige?

- Empresarios, gerentes y jefes comerciales de pymes que quieran afianzar sus habilidades negociadoras.

### ¿A qué cuestiones responderemos?

- ¿Cómo debemos preparar una negociación?
- ¿Qué estrategia es más adecuada para el tipo de negociación que vamos a llevar a cabo?
- ¿Se negocia igual si se compra, se vende, o se pacta un acuerdo laboral?

### ¿Quién es el ponente?

Emili Segura es el director ejecutivo del Programa Primera Exportación de la Fundación Gas Natural Fenosa, Licenciado en Filosofía y *Master in Business Administration* por ESADE.

Lleva 25 años de carrera en exportación y negocios internacionales en pymes, además de consultoría y docencia en temas relacionados con la exportación y la negociación.

programa  
**primeira**  
exportación

## Lugar de celebración de los Talleres

**Día 4 de julio de 2017**

### **A Coruña**

**12:00 a 14:00 h**

En colaboración con la Cámara de Comercio, Industria, Servicios y Navegación de A Coruña.

Lugar: Cámara de Comercio, Industria, Servicios y Navegación de A Coruña

Calle: C/ Alameda, 30 3er Piso (entrada por la 2ª Planta)  
15003 A Coruña.



**Día 5 de julio de 2017**

### **Ourense**

**09:00 h a 11:00 h**

En colaboración con la Cámara Oficial de Comercio, Industria y Servicios de Ourense.

Lugar: Cámara de Comercio, Industria y Servicios de Ourense

Calle: Avda. de la Habana, 30 bis. 32003 Ourense.



**Día 6 de julio de 2017**

### **Santiago de Compostela**

**09:30 h a 11:30 h**

En colaboración con el Instituto Gallego de Promoción Económica (IGAPE).

Lugar: IGAPE (sede central)  
Calle: C/ San Lázaro s/n (Complejo Administrativo)  
15703 Santiago de Compostela.



### **Lugo**

**16:30 h a 18:30 h**

En colaboración con el Instituto Gallego de Promoción Económica (IGAPE).

Lugar: Xunta de Galicia  
Calle: Ronda Muralla, 70 (Edificio Administrativo)  
27071 Lugo.



### **Vigo**

**15:30 h a 17:30 h**

En colaboración con el Consorcio de la Zona Franca de Vigo.

Lugar: Consorcio de la Zona Franca (Aula de formación)  
Calle: Área Portuaria de Bouzas s/n  
36208 Vigo.

